PROFESSIONAL SALES INTERN

Công ty TNHH Năng lượng Môi trường Biển Đông (ESEC) được thành lập dựa trên niềm đam mê của những nhà sáng lập với mong muốn chung tay tạo ra điều kiện sống tốt hơn mỗi ngày cho xã hội. Chúng tôi tập trung vào tối ưu hóa năng lượng và kiểm soát môi trường. Mục tiêu của chúng tôi là tận dụng các công nghệ tiên tiến nhất từ các đối tác quốc tế, kết hợp với nguồn lực nội bộ và trải nghiệm khách hàng xuất sắc, nhằm mang đến những giải pháp tối ưu cho khách hàng./East Sea Energy Environment was set up on the passion of founders to associate create a better everyday condition for society. We focus on energy optimization and environmental control. Our aim is to utilize the newest technologies from international partners, combined with internal resources and excellent customer experience, to offer optimal solutions to our clients.

Hiện tại, chúng tôi đang tìm kiếm ứng viên cho vị trí sau:/We are seeking a highly motivated candidate to join our team for the following position:

SALES INTERN

Địa điểm làm việc: Số 19, đường 64-TML, Phường Cát Lái, TP. Hồ Chí Minh.

Location: No. 19, Street 64-TML, Cat Lai Ward, Ho Chi Minh City.

Nhiệm vụ chính/Key Responsibilities:

- Nghiên cứu các ngành công nghiệp mục tiêu, khách hàng tiềm năng và cơ hội kinh doanh./Research target industries, potential customers, and business opportunities.
- Xác định khách hàng triển vọng, các khách hàng trọng điểm và những người có quyền ra quyết định./Identify prospective clients, key accounts, and decision-makers.
- Hỗ trợ các hoạt động tìm kiếm khách hàng tiềm năng, tương tác với khách hàng và phát triển kinh doanh./Support lead generation, customer engagement, and business development activities.
- Hỗ trợ chuẩn bị bài thuyết trình bán hàng, đề xuất kinh doanh, báo giá và các tài liệu kinh doanh khác./Assist in preparing sales presentations, proposals, quotations, and other business documents.
- Tham gia các cuộc họp với khách hàng, hội thảo và sự kiện trong ngành./Participate in customer meetings, workshops, and industry events.
- Quản lý và cập nhật cơ sở dữ liệu khách hàng, thông tin trên hệ thống CRM và tiến độ các cơ hội bán hàng./Maintain customer databases, CRM records, and sales pipeline updates.
- Tìm hiểu danh mục công nghệ và các giải pháp số hóa công nghiệp của ESEC./Learn ESEC's technology portfolio and industrial digital solutions.

Nền tảng/Background:

- Sinh viên năm 3 hoặc năm 4 đang theo học các chuyên ngành Quản trị kinh doanh, Quản lý công nghiệp, Kinh doanh quốc tế, Marketing, Hệ thống thông tin quản lý (MIS) hoặc Kỹ thuật/Công nghệ thông tin (IT) và có định hướng, yêu thích lĩnh vực kinh doanh (Sales).

  Third- or fourth-year university students majoring in Business Administration, Industrial Management, International Business, Marketing, MIS, or Engineering/IT with an interest in sales.

Khả năng/Abilities:

- Có niềm đam mê với công nghệ, tinh thần ham học hỏi và khả năng tự học hiệu quả./Demonstrated passion for technology, willingness to learn, and ability to self-study effectively.
- Có tinh thần trách nhiệm cao, chăm chỉ, siêng năng và kiên trì./High sense of responsibility, diligence, and persistence.
- Có khả năng làm việc độc lập cũng như phối hợp làm việc nhóm dưới áp lực cao./Ability to work both independently and as part of a team under pressure.
- Quan tâm và yêu thích lĩnh vực công nghệ, kinh doanh B2B và phát triển kinh doanh./Interested in technology, B2B sales, and business development.

Kỹ năng/Skills:

- Có kỹ năng giao tiếp, xây dựng mối quan hệ và nghiên cứu tốt./Good communication, interpersonal, and research skills.
- Sử dụng tiếng Anh thành thạo, có khả năng giao tiếp và đọc hiểu các tài liệu liên quan đến kinh doanh và kỹ thuật./Good command of English, with the ability to communicate and understand business and technical documents.
- Thành thạo các công cụ Microsoft Office (Word, Excel và PowerPoint)./Proficient in Microsoft Office (Word, Excel, and PowerPoint).

Quyền lợi/Benefits:

Tại ESEC, bạn sẽ tìm thấy môi trường lý tưởng để phát triển – cả về chuyên môn lẫn cá nhân./At ESEC, you will be in the right place to grow – both professionally and personally.

- Bạn sẽ được truyền cảm hứng từ những dự án ý nghĩa mà chúng tôi thực hiện: các dự án phát triển bền vững, hoạt động xanh và các hoạt động hướng đến cộng đồng./You'll be inspired by the meaningful projects we do: sustainable projects, green activities, and community-oriented activities.
- Bạn sẽ có cơ hội hợp tác với các tập đoàn công nghệ hàng đầu thế giới như IBM, AVEVA, ETAP, Schneider Electric, Siemens và ABB, đồng thời được tham gia nhiều khóa đào tạo nội bộ và bên ngoài./You'll collaborate with global leaders such as IBM,

AVEVA, ETAP, Schneider Electric, Siemens, and ABB, with access to various internal and external training courses.

- Chúng tôi đề cao tư duy và phong cách làm việc của người làm chủ: khuyến khích sự sáng tạo, tinh thần chủ động và tập trung vào việc đạt được kết quả./We embrace the Owner mindset and working style – encouraging creativity, taking initiative, and focusing on delivering results.
- Bạn cũng sẽ được trải nghiệm môi trường làm việc thân thiện, hỗ trợ và gắn kết thông qua:/You'll also enjoy a supportive working environment with:
  - ➢ Các chuyến du lịch, câu lạc bộ thể thao và tiệc tất niên (YEP)./ Outing trips, sports clubs, and Year-End Party (YEP).
  - ➢ Các hoạt động khác tập trung vào con người và văn hóa doanh nghiệp./ Other activities centered around people and culture.
- Được đào tạo thực tế về cả kiến thức kinh doanh và chuyên môn kỹ thuật./Receive hands-on training in both business and technical knowledge.
- Được làm việc trong môi trường chuyên nghiệp với các công việc và dự án thực tế./Work in a real-world, professional working environment.
- Có kế hoạch và lộ trình thực tập rõ ràng trong suốt thời gian tham gia chương trình thực tập./Have a clear internship plan and roadmap throughout the internship period.
- Được hỗ trợ chi phí đi lại và ăn trưa./Receive allowances for transportation and lunch.
- Có cơ hội được ký hợp đồng lao động chính thức sau khi hoàn thành xuất sắc chương trình thực tập./Be offered a full-time employment contract upon successful completion of the internship.

Bởi vì tại ESEC, bạn không chỉ là một nhân viên – bạn là một phần của đại gia đình ESEC./Because at ESEC, you are not just an employee – you're part of the team.

Ứng tuyển/Apply: CV gửi về/CV via email: hr@esec.vn

Về chúng tôi/About us:

- Website: www.esec.vn
- Youtube: https://www.youtube.com/@esecchannel3306
- LinkedIn: www.linkedin.com/company/east-sea-energy-environment-esec
- Facebook: www.facebook.com/esec.vn